

# Ticontract Tendering Analysis



Die Ticontract Analyse ermittelt das attraktivste Angebot für Ihre Ausschreibung – und das innerhalb kürzester Zeit. Umfangreiche Auswertungen und Simulationen von Vergabeszenarien können auf Knopfdruck erzeugt werden. Sie erhalten mit wenigen Klicks einen einfachen Vergleich der Angebote Ihrer Dienstleister, auch unter Berücksichtigung der Raten aus dem vorangegangenen Jahr und nutzen darüber hinaus die Möglichkeit zur direkten Auftragszuteilung über Ticontract Tendering.

## Herausforderungen:

### » Verarbeitung von Massendaten:

Mit Umfang und Komplexität von Ausschreibungen steigen die Anforderungen an Ressourcen, Know-how und technologische Unterstützung im Daily Business.

### » Mangelnde Datenqualität und -vergleichbarkeit:

Unvollständige oder implausible Angebote sowie unterschiedliche Kriterien, Steuersätze oder Währungen erschweren Angebotsvergleich und -bewertung.

### » Bewertbarkeit strategischer Vergabekriterien:

Faktoren wie Cost of Change, Service-Qualität, Risiko-Management oder Kapazitäten müssen neutral bewertet und berücksichtigt werden.

### » Vergleichbarkeit zwischen Dienstleistern:

Verlader bevorzugen Stammdienstleister oft auch bei neuen RFQs; Nicht selten fehlt aber der Überblick, wie aktuelle Konditionen der Stammdienstleister im Vergleich zu neuen Angeboten stehen.

### » Mangelndes Feedback an Dienstleister:

Dienstleister bemängeln fehlende Rückmeldung zu ihren Angeboten im Rahmen einer Ausschreibung.

### » Intransparenz und hohes Fehlerrisiko:

Manuelle Angebotsauswertungen bergen rechtliche und finanzielle Risiken durch menschliche Fehler oder Manipulation.

## Funktionen:

### 🕒 FLEXIBLE ANALYSEN

Erstellen von Szenarien, Auswertungen und Analysen mit variablen Parametern wie Angeboten, Mengen, Kapazitäten und Regeln

### 🕒 INTELLIGENTE DATENVALIDIERUNG

Plausibilitätsprüfung der Angebotsdaten auf Basis fester Grenzwerte und in Relation zu anderen Angeboten

### 🕒 MULTIPLE BASISPREISBEWERTUNG

Bessere Vergleichbarkeit durch unterschiedliche Basispreise und automatisiertes Ersetzen fehlender Daten mit Werten auf Basis der Angebote

### 🕒 REVISIONS- UND DATENSICHERHEIT

Bewertung und Zuteilung erfolgen transparent und nachvollziehbar direkt auf der Plattform ohne riskanten E-Mail-Versand sensibler Informationen

### 🕒 REPORTS UND CHARTS

Analyse und Export von Auswertungsergebnissen in dynamischen Grafiken und übersichtlichen Reports

### 🕒 KOMBINATORISCHE SZENARIEN

Berechnung und Vergleich komplexer Vergabeszenarien anhand umfangreicher individuell einstellbarer Regeln und Faktoren. Anzeige des attraktivsten Angebotes

### 🕒 FEEDBACK UND ZUTEILUNG

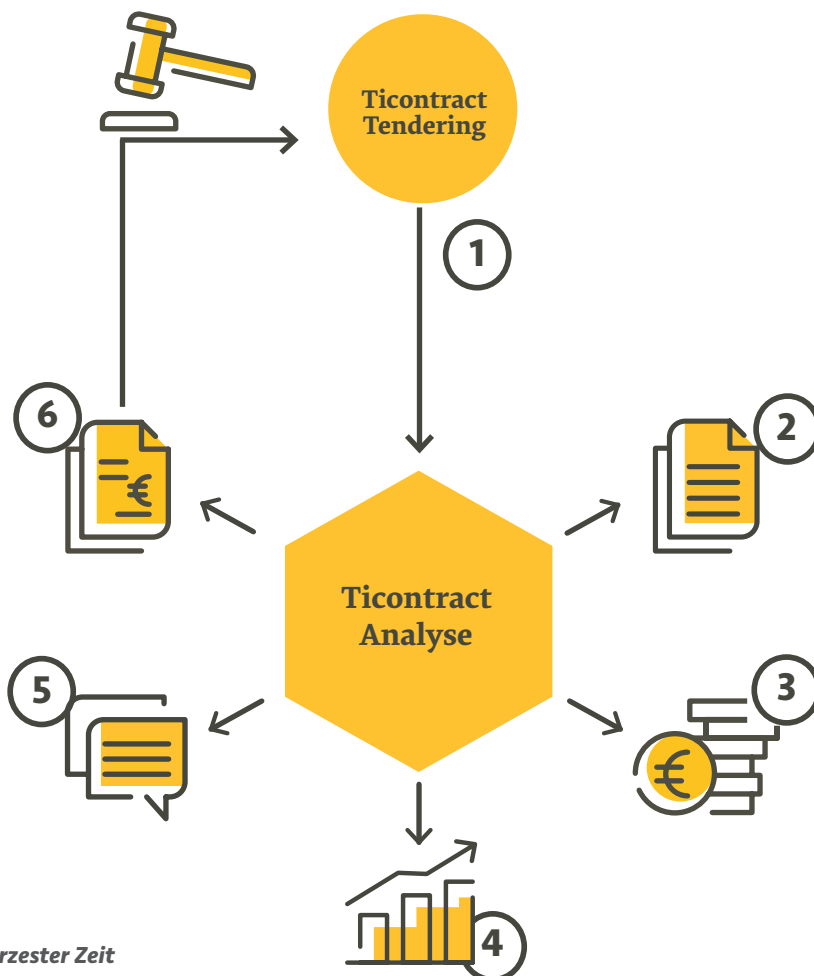
Erstellung und Versand automatisierter und individueller Auswertungen sowie von Zuteilungen und Ratenblättern an die teilnehmenden Dienstleister. Möglichkeit, während laufender Ausschreibungen, ungefähre Preisrahmen an Dienstleister zu versenden.

### 🕒 INTEGRATION VON STAMMDIENSTLEISTERN

Vergleich von Angebotsabgabe des Stammdienstleisters mit dem aktuellen Preis der eingehenden Angebote

## Wie es funktioniert:

1. Übertragung der Ausschreibungsdaten aus Ticontract Tendering in das Analyse-Tool
2. Intelligente Validierung der eingehenden Daten
3. Erstellung vielfältiger Szenarien (u.a. Kombinatorik)
4. Erstellung von Reports
5. Feedback vom Verloader an die teilnehmenden Spediteure
6. Zuteilungsübergabe an ausgewählte Spediteure über Ticontract Tendering



► **Berechnung des attraktivsten Angebotes in kürzester Zeit**

## Vorteile:

- » Zentrale Ablage aller Daten und Berechnungen
- » Transparenter Auswertungsprozess zur Vergabeentscheidung
- » Ideale und schnelle Vergabeszenarien u.a. durch Kombinatorik
- » Optimales Vergabeszenario für beliebige Transportstrukturen in kürzester Zeit
- » Fixe Strukturen und Filterfunktionen führen zu vergleichbaren Angeboten
- » Datensicherheit durch Kommunikation auf sicherer Plattform
- » Verbesserte Kommunikation zwischen Verloader und Transportdienstleister

“Ticontract Tendering Analysis hat unsere Ausschreibungsprozesse beschleunigt und die Qualität bei der Auswahl des optimalen Dienstleisters für unsere Routen erhöht!”

- **Strategischer Einkäufer bei einem Unternehmen aus der Lebensmittelbranche**

**Sie möchten mehr wissen?**

Klicken Sie hier und erfahren Sie mehr auf [www.transporeon.com](http://www.transporeon.com)